

Danilo Papa

Il contratto di apprendistato**Contributo alla ricostruzione giuridica della fattispecie****Giuffrè, Milano 2010, pp. XIII-318, euro 33,00**

Sulla base del quadro giuridico che emerge a seguito dei più recenti interventi normativi, il volume si pone come un prezioso contributo ricostruttivo-sistematico dell'apprendistato.

L'Autore non trascura inoltre proposte di modifica normativa.

**A cura di Pietro Boria
Studi di settore e tutela del contribuente****Giuffrè, Milano 2010, pp. X-268, euro 28,00**

Questo volume raccoglie nove contributi per la ricostruzione teorica e per l'inquadramento sistematico dell'istituto degli studi di settore nell'attuale ordinamento tributario italiano.

Obiettivo degli Autori è ricostruire un sistema normativo articolato e complesso, anche in relazione ai recenti sviluppi giurisprudenziali.

Francesca Benatti

Le forme della proprietà Studio di diritto comparato**Giuffrè, Milano 2010, pp. VI-238, euro 25,00**

Il volume si compone di tre parti. La prima analizza le forme della proprietà dal punto di vista delle fattispecie, la seconda da quello della disciplina.

La terza parte è dedicata all'esperienza americana nella lettura dell'art. 2645-ter del codice civile.

www.giuffre.it**SEMPLIFICAZIONE. PREVENIRE È MEGLIO CHE REPRIMERE**

Non sia come la tela di Penelope

Non occorrerebbe semplificare se si evitasse di complicare.

Esempi virtuosi e non dalle Regioni italiane

Sovente le leggi impongono procedure defatiganti agli enti pubblici e alle imprese, anche le micro, per stabilire rapporti di fornitura. Ecco ad es. la documentazione che deve chiedere una camera di commercio della Toscana in base alla Legge Regionale n. 38/07, in previsione di eventuali assegnazioni di forniture (magari un solo articolo nell'anno del valore sotto i 50 euro):

- DURC (documento unico di regolarità contributiva) alla data di presentazione dell'offerta. Il DURC deve pervenire in originale o copia conforme, in quest'ultimo caso può essere inviato via fax al numero... Per agevolare la Camera allega il fac-simile della dichiarazione di copia conforme all'originale, che deve essere firmato dal legale rappresentante

della Ditta e corredato dalla copia di un documento d'identità. Il DURC, perchè sia valido, deve pervenire entro 90 gg. dalla data del rilascio.

- Estremi della nomina del responsabile del servizio di prevenzione e protezione aziendale (art. 17 D.Lgs. n. 81/08 già art. 2 D.Lgs. n. 626/94);

- estremi della nomina del medico competente (art. 18 D.Lgs. n. 81/08 già art. 2 D.Lgs. n. 626/94);

- estratto della redazione del documento di valutazione dei rischi (art. 28 D.Lgs. n. 81/08 già art. 4 D.Lgs. n. 626/94);

- estratto della documentazione sull'adeguata formazione dei lavoratori su sicurezza e salute (art. 37 D.Lgs. n. 81/08 già art. 22 D.Lgs. n. 626/94).

- Inoltre per assicurare la

tracciabilità dei flussi finanziari, di cui all'art. 3 della Legge 13/08/2010 n.136 e successive modifiche, occorre inviare via fax la comunicazione del conto corrente dedicato al pagamento delle commesse di questo Ente (modello allegato).

Provate a moltiplicare per il numero dei potenziali fornitori e vedete quale carico di lavoro viene fuori per la Camera di commercio. E provate a moltiplicare per il numero dei potenziali clienti pubblici della microazienda e capirete quale fardello le è stato accollato.

Se invece la piccola fornitura riguarda ad es. lo Stato di San Marino, allora la micro deve fare la dichiarazione operazioni con Paesi Black-List, la trasmissione telematica Intrastat, ... e i rischi di multe per aver saltato qualcosa sono concreti.

► le di un maggior successo personale ed economico (19%) o perché conscio (27%) di avere buone opportunità legate alla conoscenza dei bisogni del mercato e alla fiducia nelle proprie capacità.

Per impiegati e operai prevalgono l'insoddisfazione verso il precedente lavoro (15% degli impiegati e 11% degli operai, contro una media del 9%). Elevata anche la spinta all'autoimpiego: il 30% si è messo in proprio perché il lavoro da dipendente era a rischio e pareva molto difficile trovare un altro "posto fisso".

Investimento di risorse proprie

Per dar corpo alla propria idea d'impresa, il neoimprenditore del 2010 ha investito di suo: il 55% dei fondatori d'a-

zienda ha utilizzato esclusivamente mezzi propri per l'avvio dell'attività. Marginale il ricorso a incentivi di varia natura (finanziamenti in conto capitale, in conto esercizio, incentivi fiscali), ai quali ha fatto ricorso solo il 6,2%. Oltre ai mezzi propri (utilizzati, nel complesso, dal 90% circa dei neo-

imprenditori), la nuova attività è realizzata grazie ai prestiti di amici e parenti (19,5%) o a quelli bancari (21,1%). Si tratta di cifre in generale molto contenute e nella maggior parte dei casi il micro-credito potrebbe ulteriormente favorire lo start-up di queste nuove realtà. ■

Sandro Catani

Manager Superstar**Merito, giusto compenso e disuguaglianza sociale****Garzanti, Milano 2010, pp. 288, euro 16,60**

Tra i più ascoltati e autorevoli consulenti italiani di *executive compensation*, Catani discute i metodi con cui vengono pagati i top manager: oltre allo stipendio, i vari incentivi in forma di bonus o di azioni che possono portare a retribuzioni stratosferiche.

L'Autore spinge poi verso un ripensamento dei compensi, che riporti al centro il lavoro e che tenga conto dell'equità sociale e della responsabilità di lungo termine dei manager nei confronti di azionisti, lavoratori, clienti e dell'intera società.

www.garzantilibri.it